

# ‘Wij krijgen energie van mooie bedrijven bouwen’

ECFG investeert het liefst in bedrijven die de startup-fase zijn ontgroeid. ‘We houden ervan om samen met de ondernemer het bedrijf verder uit te bouwen.’

**V**eel investeerders claimen dat ze ‘hands-on’ zijn, maar bij het Eindhovense investeringsfonds ECFG zijn dat geen loze woorden. Oprichters *Hans Bloemen* en *Ruben Baijens* en hun team van twaalf medewerkers stappen in op beslissende momenten in de ontwikkeling van een bedrijf en proberen groei te realiseren door het management actief te ondersteunen. ‘Iedere deelneming krijgt bij ons twee *investment managers*’, vertelt Bloemen. ‘Daardoor is er altijd iemand bereikbaar voor begeleiding. Niet alleen op financieel-juridisch vlak, maar ook als het gaat om praktische zaken, zoals het contact leggen met klanten of leveranciers. Als een bedrijf capaciteit tekort komt, zijn we nooit te flauw om die te leveren.’



Ruben Baijens

Hans Bloemen

## Versnelde omzetgroei

De hands-on werkwijze past bij de levensfase van de bedrijven waarin ECFG investeert. ‘In de meeste gevallen gaat het om ondernemingen die de startup-fase zijn ontgroeid’, zegt Baijens. ‘Het is een uitdaging om een bedrijf van één miljoen euro omzet naar tien miljoen te duwen. Maar juist dat vinden we leuk, we houden ervan om in deze ‘scale-up’-fase samen met de ondernemer te werken naar versnelde omzetgroei, met optimale beheersing van de bedrijfsrisico’s’.

De ‘sweetspot’ van ECFG zijn bedrijven met een omzet van circa één miljoen euro en tien tot twintig FTE. Bloemen: ‘We focussen bij voorkeur op innovatieve tech-bedrijven met een combinatie van hardware en software, actief in een B2B-markt en natuurlijk met de potentie om op

te schalen en te internationaliseren.’

ECFG is in 2008 ontstaan uit de investeringstak van een ontwikkelingsmaatschappij, de voorloper van het huidige Brainport. Naast het investeringsfonds heeft ECFG ook een advies- en financieringsafdeling. Eind 2022 gaat het derde investeringsfonds (ECFG Ventures III) van start. Dit keer ook mede met nadruk op duurzaamheid en CO<sub>2</sub>-reductie. De gemiddelde investeringen zullen rond de 2,5 miljoen euro bedragen. Nog steeds is ECFG sterk geworteld in de regio, vertellen de oprichters. Bloemen: ‘In de loop der jaren is een community ontstaan van participaties, voormalig participaties en (oud-)ondernemers. Binnen het netwerk verwijzen we naar elkaar door en helpen we elkaar. Er is vaak een link met deze regio.’

## Partnership

Een typisch voorbeeld van een ECFG-participatie is Manus VR, een producent van VR-handschoenen die bijvoorbeeld gebruikt worden in de automotive-industrie. ‘Andere investeerders zagen de potentie niet’, vertelt Baijens. ‘Ze dachten dat zo’n handschoen alleen leuk is voor gamers, maar wij begrepen dat het ook een B2B-product is.’ Sinds ECFG eind 2019 instapte, is Manus VR razendsnel gegroeid. ‘Van dit soort mooie bedrijven krijgen we bij ECFG energie’, zegt Bloemen. ‘Het is prachtig om te zien dat een deelneming groeit doordat we met zijn allen de schouders eronder zetten. Het is echt een partnership.’

Meer informatie [www.ecfg.nl](http://www.ecfg.nl)